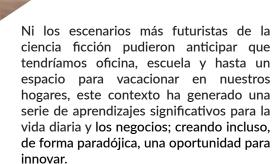




— Outperform the Future —

EL CLIENTE PROPONE... ¡Y DISPONE!

Marcela Cortés



Dicha oportunidad se detectó en Sintec Consulting cuando surgieron nuevas dinámicas laborales, y a raíz de esto nos preguntamos cómo responder a ese nuevo contexto con una solución flexible para que, sin importar cuánto cambie todo alrededor, las metas empresariales en cualquier tipo de implementación sean alcanzadas: hablamos de *Transforming While Performing*, una solución que nos permite capitalizar los cambios de forma ágil en la organización, incluso en la nueva

normalidad, donde se imponen sistemas híbridos de trabajo.





En Sintec Consulting, siempre buscamos llegar hasta donde nuestro cliente lo necesite. Más allá del escritorio y la estrategia, esta solución permite estimular la confianza que el cliente tiene en sí mismo con el objetivo de empoderarlo a caminar eventualmente solo, además de que su flexibilidad la hace adaptable al bolsillo, capacidades y tiempo que cada organización tenga presupuestado, esto entre otros importantes beneficios tales como:





Validación de la capitalización de beneficios



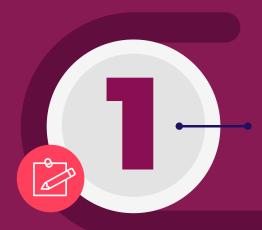
Adopción de metodologías personalizadas, basadas en la colaboración entre todos los niveles



Materialización del objetivo de la transformación Comunicación ágil y difusión de los beneficios e impacto para cada participante de la transformación.

Con nuestro enfoque y de la mano de todos los actores involucrados en la implementación, creamos la solución personalizada y modular que más convenga al cliente.





El primer módulo consta de una fase de preparación, donde acompañamos en la definición del modelo de gestión para orquestar de forma integral la implementación: quiénes tomarán las decisiones, cómo se escalará algún problema y/o riesgo, la definición de responsabilidades de cada rol involucrado y, desde luego, la definición en colaboración de las hipótesis de beneficios esperados en términos de inversión. En este módulo inicial, también se analizan las capacitaciones necesarias para habilitar la adopción al cambio.

El segundo módulo corresponde a la implementación, donde se orquesta la transformación desde niveles operativos hasta estratégicos, y a su vez la personalización de nuestras herramientas tecnológicas para cada uno de nuestros clientes, para ofrecer visibilidad completa y oportuna de los resultados de la ejecución y de la captura de valor.







En cada uno de los módulos se habilita un repositorio de buenas prácticas, aprendizajes y metodologías replicables, que al final del proyecto es compartido con cliente para asegurar la continuidad y escalabilidad de la implementación restante de manera independiente.



Transforming While Performing facilita abrazar el cambio, medir si el equipo se encuentra satisfecho, identificar dudas presentes, lanzar retos para alimentar la motivación e incluso elegir influencers que, con una comunicación en cascada, contribuyan a la adopción del cambio por convicción.

Hoy más que nunca, una pandemia después, está claro que no hay tiempo que perder y que todo puede cambiar en un abrir y cerrar de ojos. Así que, si su pregunta es de qué forma lograr transformaciones en su organización, ágiles y con los resultados deseados, la respuesta es Transforming While Performing. En Sintec Consulting lo acompañamos con ajustes y flexibilidad permanente frente a cambios internos y/o del entorno.

MARCELA CORTÉS GERENTE DE ESTRATEGIA DE CLIENTES | OFICINA CDMX

marcela.cortes@sintec.com

CIUDAD DE MÉXICO / MONTERREY / BOGOTÁ / SÃO PAULO / SANTIAGO DE CHILE

www.sintec.com informes@sintec.com





